



## 目標売上額：30億円



本社社屋

○本社所在地：〒940-8620

長岡市表町1丁目3番地4

○事業概要：土木一式、とび・土工、舗装、解体、  
宅地建物取引、産業廃棄物処理、砕石  
製造販売

○常時使用する従業員： 47名（2026年4月時点）

○現在の売上高： 17億円（2026年2月期）

○法人番号：3110001022599

○Web：https://shinanosangyo.com

### 企業理念・30億円に向けた経営者メッセージ



代表取締役  
瀧川 寛人

【地域インフラを支える総合工事業として、安全で高品質な施工を通じ、地域社会の発展に貢献することを企業理念としています。】

近年、当事業においては人手不足や生産性向上が大きな課題となっており、従来の施工体制からの転換が求められています。

当社ではこれらの課題に対応するため、ICT技術の導入による施工の高度化・効率化を推進し、企業としての持続的成長と付加価値の向上を目指します。本宣言を通じて、技術革新による競争力強化を図るとともに、地域社会への更なる貢献と、社員の働きがい向上を実現してまいります。

### 売上30億円実現の目標と課題

#### 【実施目標】

◆ICT施工の内製化および3D技術の活用により、生産性向上と受注機会の拡大を図り、2030年までに売上30億円の達成を目指す。

#### 【課題】

- ◆測量・設計・施工における外注依存
- ◆ICT施工への対応遅れ
- ◆技術者不足による生産性の伸び悩み
- ◆デジタル人材の育成不足

### 売上30億円実現に向けた具体的措置

#### 【目指す成長手段】

- ◆サイテック3Dの導入活用した測量
- ◆設計の内製化・3次元データ活用による施工精度および効率の向上
- ◆ICT施工への対応強化による受注拡大
- ◆若手技術者の育成およびデジタルスキル習得の推進

#### 【実施体制】

- ◆ICT機器およびソフトウェア導入による体制整備
- ◆社内における操作研修・技術習得の実施
- ◆実務担当者を中心とした運用体制の構築
- ◆継続的な技術活用による業務改善の推進

## 売上高30億円実現の目標と課題

### ● ICTの核

ICT施工・内製化の推進  
(収益率強化)

- ◇サイテック3D導入による測量
  - ◇設計の内製化・3次元データ活用による施工精度・効率の向上
- ⇒ 外注依存から脱却し、  
収益率を強化

### ● 売上・受注

高付加価値化による受注拡大  
(受注強化)

- ◇ICT対応工事の受注強化
  - ◇元請工事・高付加価値案件への参入
- ⇒ 受注単価アップ  
+  
競争力強化

### ● 人材

技術者育成モデルの確立  
(差別化)

- ◇ICT施工・3D技術の社内教育体制構築
  - ◇若手技術者のデジタルスキル習得推進
- ⇒ 「人が足りない」から  
「育てて強くする」へ転換

### ● 仕組み

デジタル活用による業務改革  
(業務効率化)

- ◇施工一体管理（データ連携）
  - ◇業務効率化による工期短縮・コスト削減
- ⇒ 生産性向上  
+  
働き方改善

## ながおか革新的成長宣言 成長目標イメージ

地域インフラを支える土木工事業として、  
2030年度の売上高30億円を目指します。



ICT施工・内製化の推進、人材育成、業務効率化に取り組み、  
持続的な成長と地域社会への更なる貢献を目指します。