

長岡市太陽光実践セミナー

(全3回シリーズの第1回)

地域密着の技術・人材を活かす
雪国企業のための提案力強化講座

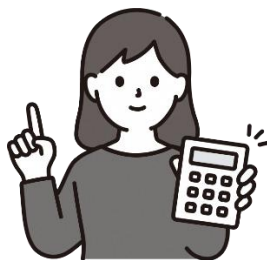
参加
無料

POINT 1



無料で、幅広い顧客に
合わせた提案・営業の
手法が学べる

POINT 2



実際の顧客の要望に合わせた
シミュレーションを代行
※セミナー参加者限定

POINT 3



太陽光導入実績が
豊富な事業者の
リアルな提案のコツを公開

※太陽光・蓄電池に係る経済効果(家庭向けの設備導入前後の電気代削減額・産業向けの投資回収期間)を
算定するシミュレーターの詳細は裏面をご覧ください。

第1回 | シミュレーションが顧客の判断を支える理由

シミュレーションの重要性・役割を理解し、前提・比較結果を顧客の判断材料として
説明できる状態を目指します。

- ・ 太陽光発電の最新の市場動向と国の政策動向
- ・ 客観的シミュレーションデータの重要性
- ・ 顧客が抱える本質的な心理と成約率向上を目指すアプローチ方法
- ・ 顧客との接点を増やすコミュニケーション手法・シミュレーションツールの活用
- ・ 提案活動の根幹となるマインドセットのあり方

開催場所：アオーレ長岡東棟
4 F 大会議室
(長岡市大手通1丁目4-10)

開催日時：2026年9月14日(月)
午前10:00~12:00

応募方法：右のURL又はQRコードから
必要事項を記入下さい。

申込〆切：9月10日(木)



[https://logoform.jp/
form/P5EF/1763779](https://logoform.jp/form/P5EF/1763779)

※ 問合せ・連絡先

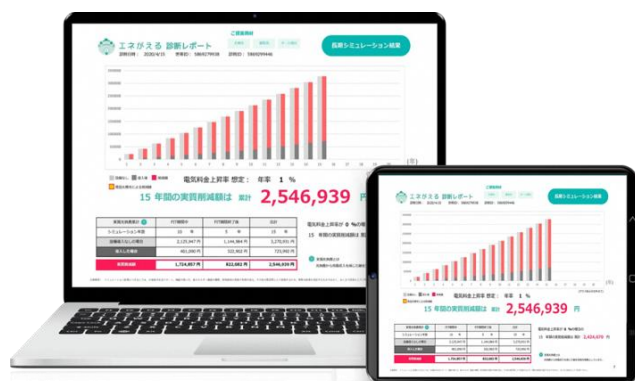
・市のエネルギー政策に関するお問合せ 長岡市環境政策課 TEL:0258-24-0528 (担当：行平、平野)	・本セミナーの企画内容全般に関するお問合せ 国際航業株式会社 TEL:03-6316-4201 (担当：篠原、近藤、岡田)
---	---

主催：長岡市環境政策課(委託先：国際航業株式会社)

<(参考)全3回の開催予定内容について>

開催回	時期	概要
第1回	9月14日(月)	- 電気料金・発電量・自家消費・回収年数の関係 - 太陽光単独・蓄電池併設の経済性比較・容量規模の違いによる影響 - 経済性シミュレーター「エネがえる(※)」の紹介・説明
第2回	11月中旬頃 (予定)	- 積雪地域の施工・運用事例と発電実績の試算について - 屋根・滑雪・除雪・保守の確認ポイント - 雪国ならではの条件(雪への埋没・冬期日照)を顧客へ提示する方法
第3回	1月～2月 (予定)	- 初回ヒアリングから比較説明・クロージングまでの流れとポイント - 顧客反応別の再説明・再試算・補助制度の伝え方 - 追客のタイミング・連絡頻度・案件管理の実例紹介とポイント

<(参考)太陽光・蓄電池の経済効果シミュレーションについて>

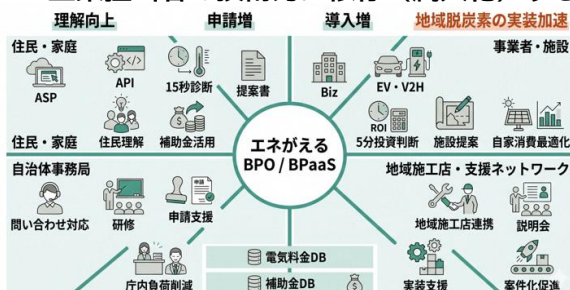


住宅用・産業用・
EV/V2H等に対応

共通ロジック・共通帳票
で比較

【営業/提案で経済効果を明示しづらい現状、事業者の負担軽減の解決策】

- 発電量の提示だけにとどまってしまう、蓄電池等も含めたトータルの経済効果を客観的に明示することが難しい
- 企業担当者の技術力に依存（属人化）することが多く、担当者の負担も多くなりがち



700社超

導入企業

年15万件超

年間診断件数

約100社・
3,000超
電気料金プラン

標準化される説明業務フロー



説明業務の標準化

入力・計算・帳票を共通化し、**試算時間と担当者ごとのばらつきを抑えます。**

長岡市における活用価値

長岡市内で共有する「経済性と前提条件の説明基盤」として活用できます。